

【月刊食堂 2026 年 2 月号】目次

《特集》 ザーとジーが共存共栄するための FC ビジネスを探る

健全な ^{フランチャイズ} F C 本部の見極めかた

マルチフランチャイジー8 社に聞く

FC 加盟を決める条件

- Case1 (株) イートスタイル
- Case2 アメリカヤグループ
- Case3 (株) カワマートホールディングス
- Case4 (株) 日本全食
- Case5 (株) フードクルーズファクトリー
- Case6 (株) エムリー
- Case7 Smile5(株)
- Case8 (株) KINGYO

(株) 物語コーポレーション・元取締役常務
高橋康忠氏が安直な FC 化に喝！

FC ザーたる資格を問う

「売れてる実績」で選ぶならここ！

スタートアップ FC ヒットモデル 6

モデル月商 1000 万円 モデル営業利益 265 万円
HALAL WAGYU RAMEN SHINJUKU-TEI

モデル月商 657 万円 モデル営業利益 201 万 7000 円
クレープとエスプレッソと

モデル月商 1200 万円 モデル営業利益 250 万円
鯨とラーメン うおがしや

モデル月商 500 万円 モデル営業利益 75 万円

0' denbar うまみ

モデル月商 800 万円 モデル営業利益 132 万円

かきのおきて

モデル月商 440 万円 モデル営業利益 80 万円

炭火焼肉 ホルモンしま田

インドネシア、フィリピン、ベトナム攻略の糸口

ASEAN3 カ国の FC 戦略とパートナー選び

焼肉すだく

牛カツ京都勝牛

フジヤマ 55

名代 宇奈とと

連載

- ・ トップが自ら語る注目 FC モデルの強み
 当社 FC の競争優位点、収益力、支援体制
- ・ 売上げがあがる店構え解説
- ・ (株)ユニコン照井久雄の M&A サロン
- ・ 業界を活性化する 若手トップ 今月の顔
 (株)サン・ルート 代表取締役 原 光範氏
- ・ 今月の繁盛店
- ・ 覆面店舗チェック!! (串カツ田中)
- ・ やまけんの農業 × 外食ビジネス=!? (山本謙治)
- ・ レストラン食べ歩記 (横川 潤)
- ・ 食のキラーコンテンツ (島田 始)
- ・ 大手・中堅 外食企業動向 2025

インフォメーションコーナー

バックナンバー

次号予告